

**Establecimiento de proyecto “Gana-Gana Ganadero”
en el bajo Cauca (Antioqueño)**

Trabajo de grado para optar por el título de Zootecnista.

Simón Velásquez Aguirre.

**Asesor
Oswaldo Bedoya
Industrial pecuario magister en ciencias animales.**

**Corporación Universitaria Lasallista.
Facultad de Ciencias Administrativas y Agropecuarias.
Zootecnia.
Caldas-Antioquia
2020**

Tabla de contenido

Introducción	5
Objetivos	6
General:	6
Específicos:	6
Marco Teórico	7
Impacto	8
Metodología.....	9
Resultados	11
¿Qué es?.....	11
¿Cómo funciona?.....	12
Tiempos y tasas de inversión.	12
Términos y condiciones	13
Beneficios	13
¿Por qué usar nuestra herramienta?	14
Conclusiones	15
Trabajos citados	16

Lista de tablas

Tabla 1.	12
---------------	----

Resumen

La región del bajo cauca antioqueño se ha destacado durante varios años por abastecer los productos cárnicos de gran parte del departamento, por esta razón es de gran importancia cuando hablamos de la ganadería de Antioquia y el papel que cumplen las subastas ganaderas, mediante este trabajo se establece un proyecto de fidelización, motivación y beneficios para los ganaderos de esta región, ya que estos son los responsables de hacer que el producto cárnico llegue a la ciudad después de un largo tiempo de trabajo en el campo.

Por medio de un programa de generación de intereses para los ganaderos que estén pasando por épocas de incertidumbre se busca brindar apoyo en épocas de crisis para el ganadero, brindando opciones de inversión en la subasta *Subacauca* por tiempos definidos y tasas de intereses que beneficiarán a estas personas y la región.

Palabras clave: Ganadería, comercialización, intereses, beneficios.

Introducción

Cuando se habla de la comercialización de la ganadería desde la época del trueque cumpliendo una función importante en el comercio y la economía de nuestro país, las subastas ganaderas son las entidades intermediarias que realizan todos los procesos para llevar a cabo esta comercialización. Debido a la gran importancia que cumplen estas entidades, el trabajo está basado en encontrar una mayor eficiencia en la operación de la subasta y generar una fidelización del cliente ya que este negocio ha venido evolucionando en la región desde 1873, cuando fue creada la primera subasta ganadera de Itagüí, la cual funcionó hasta 1908 debido a que se tomó la decisión de abrir un edificio para feria ganadera que fue inaugurado el 5 de mayo de 1920 con una capacidad para 1200 cabezas de ganado. Luego de que se creara esta feria ganadera en Medellín, comenzaron a crear subastas cerca a regiones ganaderas como el bajo cauca para facilitar el transporte de los animales, en base a la gran oferta de servicios de comercialización, se desarrollaran proyectos financieros y optimización de servicios para fidelizar al cliente a la subasta de Caucasia *Subacauca*, la cual es operada por AGRO CIANDCO E.P.S.E.A del grupo *Ciandco*.

Además de esto, debido a que *Ciandco* se conoce como la u del caballo, donde su lema es aprender haciendo, se desarrollaran proyectos en el centro de prácticas de Barbosa, con el fin de que los estudiantes tengan modelos de producción agropecuaria a pequeña escala para el aprendizaje.

Objetivos

General:

Optimizar los procesos de operación vinculados a la subasta ganadera *Subacauca* y establecer medidas para fidelizar las ventas de las ganaderías a una sola subasta en la región por medio de alternativas que diferencien la busca del bienestar de este gremio, el cual cumple una función de gran importancia en la alimentación del país y el abastecimiento del producto cárnico.

Establecer prototipos de producción a pequeña escala para lograr el conocimiento profundo de los estudiantes de *Ciandco* y lograr que la institución educativa sea diferenciada por su lema de aprender haciendo en todo el país.

Específicos:

Ejecutar el gana gana- ganadero como un certificado de depósito a término fijo para que los ganaderos tengan alternativas en tiempos de crisis climáticas y así mismo poder pagar las ventas realizadas al día siguiente con el fin de generar un incentivo por la elección de los servicios por parte de *Subacauca*.

Motivar a los estudiantes a diferentes sectores del agro por medio de sistemas productivos propios de *Ciandco* dedicados a la enseñanza.

Marco Teórico

Cuando se habla de comercialización en ganadería es preciso remontarse a finales del siglo XIX, cuando y existía la forma de trueque para realizar el intercambio de los animales, que después evoluciona rápidamente estableciéndose el sistema de moneda. En 1873 se crea la primera feria ganadera en Itagüí – Antioquia, la cual funcionó hasta el año 1908.

En 1916, en la ciudad de Medellín y mediante acuerdo del consejo se determina la creación de un edificio para la feria ganadera, inaugurado el 5 de mayo de 1920 con una capacidad de 1200 cabezas de ganado.

La zona del bajo cauca antioqueño ha sido una de las principales zonas ganaderas del país, la cual ha cumplido con la función de abastecer grandes ciudades, con el paso de los años ha venido aumentando la competencia de subastas en esta zona, lo cual ha motivado a el equipo de *Subacauca* a buscar alternativas, ya que es la subasta con mayor tradición en el bajo cauca y se ha convertido en un complejo agropecuario.

Además de ser la subasta con más años en la comercialización de ganado, *Subacauca* es la única subasta con conectividad con el frigorífico en la zona, el cual es el centro de procesos cárnicos más grandes de la zona, el cual permite celeridad en el proceso y garantiza una comercialización efectiva de los productos cárnicos, además del cumplimiento de la norma con calidad y eficiencia. Por otro lado, el centro de educación agropecuario y de salud está conformado por profesionales técnicos que ofrecen servicios especializados para el manejo de las diferentes razas y tipos de

ganado, garantizando un manejo óptimo y certificado en cada una de las estaciones de la subasta.

Impacto

La economía de los ganaderos se ve afectada por los cambios climáticos, que cada año son menos predecibles, debido a esto se ven obligados a realizar ventas antes de tiempo, lo cual hace que las utilidades de la operación se disminuyan, con la ejecución de los objetivos de este proyecto se busca generar un impacto positivo en los ganaderos del bajo cauca y así mismo poder fidelizar a ganaderos de zonas no tan cercanas a la subasta.

Hay que tener en cuenta que una gran problemática en la comercialización de ganado es que cuando los ganaderos requieren dinero acuden a ella y en muchas circunstancias necesitan que los pagos sean oportunos, lo cual no es muy común en muchas subastas, se busca generar un impacto positivo en este aspecto con pagos realizados en días próximos a la venta realizada. Esta es una forma de motivar los ganaderos a escoger a *Subacauca* la hora de realizar las ventas, también se realizarán planificaciones de subastas especiales con lotes selectos para dar un valor agregado a esos lotes que son preparados con mayor esfuerzo y selección que los demás.

Con respecto al centro de prácticas se demostrará que el lema de aprender haciendo será la razón por la que los estudiantes quieran estudiar en la universidad, lo anterior por medio de modelos prácticos que no son muy comunes en las demás universidades, donde las prácticas son extremadamente limitadas, lo cual es una gran problemática en las profesiones dedicadas al sector del agro.

Metodología

Para empezar con el desarrollo del periodo de práctica, fue establecido un plan de trabajo por parte de la coordinadora de ciencias agrarias de la institución (CIANDCO), este contenía 4 puntos a desarrollar en la U del caballo, ubicada en Barbosa, Antioquia. Los avances realizados en la U del caballo debían ser diligenciados y consignados en la oficina de dirección diariamente por parte de los practicantes; inicialmente se desarrollaron tomas aéreas para establecer los potreros de la finca y así poder designar los lugares para realizar los proyectos propuestos por el parte de la dirección de ciencias agrarias, luego se designaron proyectos puntuales entre los practicantes que cursábamos la práctica, fue en ese momento donde se me fue asignado desarrollar un proyecto llamativo para los clientes de la subasta ganadera, el cual beneficiara a la institución.

Este proyecto denominado gana gana – ganadero se estableció observando varias problemáticas de la región del bajo cauca, pensando en el bienestar del ganadero y ofreciendo un plus para competir con otras subastas ganaderas del sector. El proyecto realizado se aprobó por parte de la gerencia de la subasta y el área de ciencias agrarias de la institución para poder ser lanzado oficialmente, Antes de lanzar el proyecto se tomó la opinión de importantes ganaderías del sector, luego se estableció una presentación del proyecto durante una subasta especial en el mes de mayo, la operación de la subasta bajo la época de pandemia obligo a todo el equipo de

trabajo a realizar un protocolo y establecerlo para poder operar frente al COVID - 19, lo cual estuvo bajo responsabilidad de todo el equipo de trabajo y funcionarios que operábamos en la subasta. La presentación del proyecto tuvo muy buena acogida y respuesta por parte de las personas presentes, al igual que el protocolo de bioseguridad que fue aprobado por la alcaldía del municipio de Caucasia.

Resultados

Durante el desarrollo del proyecto en tiempos de pandemia se fue incrementando la inversión de los ganaderos frente a la preocupación de sus inversiones en otras áreas económicas y frente al factor de que el abastecimiento de las grandes ciudades estaba siendo cumplida por parte de entidades como la subasta, observando el comportamiento del proyecto observamos que con el paso de los días y la buena acogida que ha tenido el proyecto, han aumentado las personas que se han vinculado y a la misma vez otros ganaderos que ya estaban en el proyecto han aumentado sus aportes.

A continuación, podemos ver la presentación final del proyecto ante los ganaderos de la región:

Gana, gana ganadero

Agrociandco E P S E A S.A.S

Simón Velásquez Aguirre

Mayo 2020

¿Qué es?

El gana - gana ganadero es un certificado de depósito a término fijo, el cual se retorna en el tiempo pactado junto con los intereses generados, es una idea que surge como alternativa de negocio frente a las dificultades climáticas que enfrentan los ganaderos de nuestro país debido a la incertidumbre en la predicción de épocas de lluvia y los prolongados veranos que afectan directamente la producción.

¿Cómo funciona?

Este proyecto tiene como objetivo crear una fuente de ingresos para el ganadero o inversionista en un tiempo pactado por ambas partes, esta inversión puede presentarse en dinero directamente o por medio de una venta en nuestra subasta ganadera SUBACAUCA.

El retorno de la inversión, junto con los intereses generados se pagarán al cumplirse el tiempo pactado, de igual manera el ganadero podrá realizar sus compras en la subasta con su capital y ganancias obtenidas.

Tiempos y tasas de inversión.

El tiempo mínimo para realizar la inversión en el gana, gana ganadero es de 6 meses y las ganancias serán directamente proporcional al tiempo pactado, el cual vemos establecido en la tabla 1.

Tabla 1.

Tiempo	6 meses	9 meses	12 meses	24 meses
Interés mensual generado	1,20%	1,50%	1,80%	1,80%

Términos y condiciones

Las ganancias generadas por los intereses del dinero podrán ser retiradas al final del mes transcurrido en caso de que así se requiera.

En casos de devoluciones de capital antes del tiempo pactado, se perderán los intereses generados antes del mes vencido.

Las devoluciones de capital antes del tiempo pactado se realizarán un mes después de la petición.

Beneficios

Facilidad para pagos en la subasta

Ingresos mensuales para gastos fijos de la operación de la ganadería

Excelente opción para generar ingresos a las empresas ganaderas en temporadas críticas

Confiabilidad y seguridad respaldada por el grupo Ciandco

Eliminar riesgos de pérdidas en utilidad de operaciones ganaderas y oportunidad para otros inversionistas

¿Por qué usar nuestra herramienta?

El funcionamiento de las empresas ganaderas está basado en la productividad de nuestras tierras, las cuales se ven directamente afectadas por el clima.

Debido a los fenómenos presentados los últimos años donde hemos tenido veranos prolongados y las épocas de lluvia han sido más escasas, así mismo se ha presentado escases en la comida que debemos proporcionar a nuestros animales, lo cual causa sobrepastoreos en las fincas y es en este caso que los ganaderos buscan descargar sus fincas, reduciendo la utilidad de la operación debido a que se ve forzada la salida de estos animales, es por esta razón que brindamos esta opción a los ganaderos de nuestra región que cumplen un papel muy importante en el abastecimiento cárnico del país.

Conclusiones

El proyecto desarrollado durante la modalidad de practica tuvo una excelente acogida por parte de la gerencia antes de ser presentado, fue denominado como una herramienta útil y una alternativa buena para los ganaderos.

Luego de presentar el proyecto, se observó una buena aceptación por parte de los ganaderos del sector y algunos inversionistas no pertenecientes al gremio ganadero están comenzando a ver este proyecto como una oportunidad de inversión frente a el momento que está presentando la economía.

Este proyecto nos hace saber que el modelo de subasta debe estar acompañado de otros factores que hagan del negocio algo más completo que únicamente una compra y venta de ganado, en un futuro se piensa convertir *Subacauca* en un complejo ganadero completo con muchas alternativas de negocio.

Trabajos citados

Cajigas, E. R. (10 de 2004). *unal.edu.co*. Obtenido de http://bdigital.unal.edu.co/46226/2/9588095247_Part01.PDF

Clavijo, S. (20 de 09 de 2018). *larepublica.co*. Obtenido de <https://www.larepublica.co/analisis/sergio-clavijo-500041/sector-agropecuario-desempeno-reciente-y-perspectivas-2772849>